

平成 29 年度 第 2 回起業勉強会 & 相談会のご案内

売れる仕組みとお客様づくり I

『お客様を育てる事業者と新規顧客を増やす事業者』

～お客様の満足度を高めて持続的に成長する～

参加
無料！

事業を維持・拡大してくためには、お客様の確保・獲得はきわめて重要なテーマです。今回の勉強会では、お客様を確保し、リピーターにつなげる手法や新規顧客の獲得などについて学んで頂きます。

■日時 平成 29 年 8 月 19 日（土） 13：30～16：00

■場所 伊勢市産業支援センター研修室

■定員 30 名

■対象

- ・創業に向けて、お客様づくりの方法を知りたい方
- ・創業に際して、売れる仕組みづくりを知りたい方
- ・既に事業をされている方でお客様のリピート率を向上させたい方
また、お客様を増やしていきたいと考えられている方 など

■講師 マーケティング・マネジメント研究所

飯田 俊英 氏

【講師略歴】

JMC 認定販路コーディネーター。慶応義塾大学経済学部卒業。
企業研修企画会社での企画・総務部門長を経て、公開セミナー
の事業を起業し、中小企業向けの経営強化のコンサルティング
業務等に長年に渡り従事。自らが気づき、自立できる支援を行っている。



■スケジュール

13：30	セミナー
15：30	交流会（参加自由）
	日本政策金融公庫による融資相談 （事前予約制）
16：00	終了（予定）

お申込はこちら

お電話 **0596-63-5677** FAX **0596-22-8851**

メール **sangyo-c@ise-cci.or.jp**

下記内容をご記入頂き、FAXまたはメールにてお申込ください。

第 2 回起業勉強会 & 相談会（開催日：8/19（土）13:30～）参加申込書

氏名		職業	
住所		融資相談	希望する・希望しない
連絡先	TEL： FAX：	Eメール	

※ご記入頂いた情報は、当センターからの各種連絡・情報提供のために利用するほか、セミナーの参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。

また、セミナー当日に撮影する映像や写真は、伊勢商工会議所チャンネルや広報誌などの会議所広報にて使用することがあります。