

営業活動実践セミナー

参加
無料

安売りせずに繁盛店になる！

お金をかけずに来店客8割をリピーターにする方法

お店や会社の利益を安定させるには、リピーターの獲得が最も効果的です。

しかし、「時間・人手・予算」等が取れない為に、後回しになっているケースやリピーターづくりの方法がわからないというお店・会社が多いのが実状です。

そこで本セミナーでは、リピーターがもたらす生涯顧客価値の重要性を確認しながら、お金をかけずに即実践できるリピーターづくりのノウハウについて実例を交えながら、ご紹介します。

講師

顧客リピート総合研究所 株式会社

いちえん かつひこ

代表取締役 一圓 克彦 氏



1975年大阪生まれ。大学時代から、飲食業・製造業・福祉事業・IT事業など大小7業種の企業経営を経験し、現在はリピーター創出専門コンサルタントとして活躍中。

【著書】『0円で8割をリピーターにする集客術』

講座内容

- リピーターの本質を知ろう！
 - ・リピーターがもたらす3つのメリット
 - ・数字で見るリピーターのすごいチカラ！
- お金をかけずにリピーターを獲得する方法
 - ・お客様の8割をリピーターにする方法
 - ・4種類のリピーターの特性を踏まえた作り方
 - ・リピーターを作る3つのポイント
 - ・10秒で効果が出る接客法 他

日時 平成31年2月7日(木)
19:00~21:00

会場 伊勢商工会議所
5階 大ホール

定員 50名
(※定員になり次第、締め切らせていただきます。)

申込 下記申込書に必要事項をご記入の上、
2月6日(水)までにお申込ください。

主催 伊勢商工会議所 中小企業相談所
伊勢市産業振興会

伊勢商工会議所 中小企業相談所 行

TEL : 0596-25-5155

FAX : 0596-23-1151

2/7(木)「お金をかけずに来店客8割をリピーターにする方法」受講申込書

事業所名	〔TEL〕 〔FAX〕		受講者名
住所	業種		

■ご記入いただきました情報は、当所からの各種連絡・情報提供やセミナー参加者の実態調査・分析の為に利用することがあります。また、セミナー当日に撮影した写真については、会議所チャンネル(CATV)や広報誌などに利用することがあります。