

営業活動実践セミナー

刑事の現場ノウハウを学ぶ!! お客様との信頼関係の築き方

相手の言葉や人間性を簡単に信じてしまい取引を後悔したことはありませんか？本講座では営業の現場などにおいて、コミュニケーションの重要性や相手との信頼関係の築き方を元刑事の講師がお話しいたします。ぜひ、ご参加ください。

講演内容

- コミュニケーションの重要性、種類
- しぐさなどの非言語コミュニケーションが信頼関係に与える影響
- 第一印象が相手に与える影響を知る
- 刑事の現場での信頼関係の築き方 等



講師プロフィール

一般社団法人日本刑事技術協会 代表理事
(経営者の「人の悩み」解決コンサルタント)

森 透匡 (もり ゆきまさ) 氏

警察の元警部。詐欺・横領・贈収賄事件などを扱う知能・経済犯担当の刑事を約20年経験。東日本大震災を機に独立し、刑事として体得したスキル・知識を用い、ビジネスの発展と社会生活の向上に寄与することを目的とし、(一社)日本刑事技術協会を設立、代表理事として「ウソや人間心理の見抜き方」を主なテーマに企業・経営者団体など毎年全国180か所以上で企業研修・講演を行い、これまで6万人以上が聴講、人気を博している。TBS「ピピット」・読売新聞・日経新聞などメディアへの出演、掲載も多数。著書に『元刑事が教えるウソと心理の見抜き方(明日香出版社)』がある。

開催日時

令和元年 10月17日(木) 19:00~21:00

会場

伊勢商工会議所 5階大ホール

定員

50名 (定員になり次第、締め切らせていただきます。)

共催

- ・伊勢商工会議所 中小企業相談所
- ・伊勢市産業振興会

受講料
無料

伊勢商工会議所 中小企業相談所 行

FAX : 0596-23-1151

10月17日開催『営業活動実践セミナー』受講申込書

事業所名		業種		参加者氏名	
所在地	〒	TEL			
		FAX			

※伊勢商工会議所では、ご記入いただいた情報を各種連絡・情報提供や研修会参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。また、研修会当日に撮影します映像や写真については、会議所チャンネルや広報誌などの会議所広報にて利用することがあります。