

リアル指導セミナー（連続開催）

（希望者には会場で登録をサポートします）

第1回目：無料オンライン面談・商談ツール

第2回目：稼ぐオンラインショップへ

世情によりオンラインセミナーへ変更する場合がございます

新型コロナで展示会や商談会が激減。今後も不透明な状況が続くなかで、もはや「ネットは不慣れ」などと言ってもらえません。セミナーでは、コロナ時代にIT化が必要と思いつつも手掛けることが出来ない事業者さんに登録方法・使用方法を解説。希望する方へは自分のPCやスマホでの登録作業をフォローします。実際の体験を通して早くオンラインに慣れていただき、コロナ時代を乗り切るIT手段のひとつを手に入れましょう。

日時：第1回目 令和2年8月21日(金) 13:30～15:30
：第2回目 令和2年9月04日(金) 13:30～15:30

参加無料

場所：第1,2回目とも同じ 伊勢市産業支援センター 研修室

講師： 国内・越境ECに強いIT経営実務コンサルタント 多田優之 氏

家電量販店における長年の販売経験や、店舗開発運営・EC事業開発経験を活かしたEC実務支援を得意とする。各種土業や海外在住日本人、在宅人材や学生とのチームを構築し、対面コミュニケーションを大切にした中小企業のIT経営戦略構築から実務面で支援を行なっている。行政の事業支援団体にも複数所属し、昨年（2019年）は350件以上の窓口・訪問相談に対応。また2000年よりEC自社・代行運営、その後大学や専門学校など講師としても活動している。



内 容

お問合せ：伊勢市産業支援センター TEL0596-63-5677

第1回 オンライン打合せ(商談)システムの概要説明と登録実演

- ・withコロナ時代に「無料でできるIT化ツール」のご紹介
- ・オンライン打合せシステムのメリット・デメリット、注意すべき点

定員8名

第2回 オンラインショップ(ストアーズ)の活用事例と初期登録実演

- ・アイデアを探し、誰に・何を・いくらで「売る」かを考えよう～
- ・繁盛店をお手本に、3つの重要項目（価格、決済、配送）を考えよう

定員8名

お申込み用紙

参加希望のセミナーに☑を入れてください。
(1回のみ参加も可能です。)
登録支援の希望項目に☑を入れてください。

第1回 オンライン打合せ(商談)システムの概要説明と登録実演

13:30~15:30

自分のパソコン・スマホを持参して登録支援を 希望する 希望しない

第2回 オンラインショップ(ストアーズ)の活用事例と初期登録実演

13:30~15:30

自分のパソコン・スマホを持参して登録支援を 希望する 希望しない

※希望者の方は商品の画像や説明文章、チラシ等を持参いただくと作業がスムーズに行えます。(詳細は事前に連絡いたします。)

事業所名		氏名	
住所			
Eメール		電話番号	
ご質問・ ご相談内容			

上記申込書にご記入の上、FAXまたはEメールにてお申し込みください。
※定員になり次第締め切りとさせていただきます。

FAX:0596-22-8851 またはEメール:sangyo-c@ise-cci.or.jp

お問合せ:伊勢市産業支援センター 井上/0596-63-5677

※お申込者様の個人情報を含む情報は、本セミナーの管理及び支援情報の提供を目的とする場合のみ使用いたします。