

IT活用セミナー①

オンラインで
気軽に参加

売上を2倍3倍と伸ばす Webマーケティングの基本

WebサイトやSNSを上手く活用すると、問合せや注文を獲得し、売上を伸ばすことができます。なぜ断言できるのか？それは講師自身も創業当時、Webを活用して仕事の依頼を獲得してきたからです。また、これまで支援した先も、問合せ件数が3倍になったり、注文件数が5倍になるなど、Webの力や可能性を目の当たりにしてきたからこそ断言できるのです。

本セミナーでは、Webサイトを24時間働く営業マンに変えた成功事例や、変えるためのコツを紹介していただきます。個人・法人問わず、また、すべての業種で使えるWebマーケティングの基本になっていますので、ぜひこの機会にご参加ください。

講師



三重県よろず支援拠点
コーディネーター 石崎 一之進 氏

講師経歴

Web・ITが得意な中小企業診断士。東京のITベンチャー企業での執行役員、老舗メーカーでのDX推進責任者を経て、2021年に地元三重県にUターン。個人運営サイトでもアフィリエイト収入200万円/月を記録するなど、サイト構築から集客・データ分析までIT実務スキルを持っているのが強み。
株式会社ジット代表取締役。IT中小企業診断士事務所 代表。

Webマーケティング
に興味のある方に
ぜひおすすめ

セミナー内容

- ・ホームページを24時間働く営業マンにするコツ
- ・小規模事業者のWeb活用・成功事例
- ・Webサイトを作ったら、絶対にすべきこと
- ・SNS活用で、絶対にしてはいけないこと

日時

令和3年11月8日(月) 13:30~14:30

形式

Webセミナー (Zoom)

定員

15名

共催

公益財団法人 三重県産業支援センター 三重県よろず支援拠点
伊勢商工会議所、伊勢小俣町商工会

参加費
無料

11月8日(月) IT活用セミナー①申込書

FAX: 0596-22-8851 または
Eメール: sangyo-c@ise-cci.or.jp
にお申込みください。

ふりがな		ふりがな	
事業所名		参加者名	
メールアドレス			
所在地(住所)	〒	TEL	
		FAX	