

# 中小企業のための販路拡大に向けた

# DX 活用法

参加費  
無料

三重県・(公財)三重県産業支援センター・岡三証券(株) 共催

ヒト・モノ・カネ・情報といった経営資源に限りのある中小企業が、継続的に販路拡大や利益確保をするためには、人の能力を大きく変えるよりも、売れる仕組みをつくるのが欠かせません。営業力は、社員の能力の問題に起因するよりも、売るための仕組みに起因することがほとんどだからです。

本セミナーでは、10年間で約2,000社のお客さまを見ることにより学んだ知見やノウハウから厳選して、経営資源に限りがある中小企業でも実践可能なITで効率化できる売るための仕組み(営業DX)として、紹介いたします。

## 講師プロフィール

カイロスマーケティング株式会社  
代表取締役

佐宗 大介

静岡県浜松市生まれ。名古屋大学卒。2012年に大前研一氏率いるビジネス・ブレイクスルーから出資を受けて当社設立。営業や販促の効率を良くするツール「Kairos3」の提供を通じて、10年間営業DXの領域で事業を営む。当社のKairos3は、直販営業たった5名で約2,000社の契約を獲得するまでに成長。「マーケティングを、もっと身近に。」という理念のもと、自社やお客さまの成功体験を広めることに努めている。当社設立以前は、米国IT企業でマーケティング、外資コンサルティング会社にて企業戦略策定に従事。



## 開催日

2023 2/6 月  
14:00-16:15

## 会場および定員

会場 岡三証券株式会社 津支店  
セミナールーム(三重県津市中央5-20)

定員 40名(先着順)

原則、オンサイト開催とします(アーカイブ動画を後日配信予定)。

## お申し込み方法

右下のQRコード、もしくは以下のURLからお申込みください。

<https://logoform.jp/form/8vMX/202357>

## 申込み期限

2023 2/3 金

※当日アクセス等の情報は、お申込み後に届くE-mailにてご確認ください。



## タイムテーブル

14:00	開会挨拶
14:05	第1部 セミナー(約60分)
15:20	第2部 プラネタリウム上映(約50分)
16:10	閉会挨拶

※第1部(セミナー)のみの参加も可能です

お問い合わせ先

公益財団法人三重県産業支援センター  
事業部 経営支援課 東(ひがし)  
〒514-0004 三重県津市栄町1-891 三重県合同ビル5F

☎ 059-253-1430

✉ [gijutsu@miesc.or.jp](mailto:gijutsu@miesc.or.jp)